

Die APCOA-Gruppe ist der europäische Marktführer der Parkraumbewirtschaftung. In Deutschland betreiben wir als Branchenführer für unsere Vertragspartner über 350 Standorte mit 250.000 Stellplätzen. Zu diesen Vertragspartnern zählen Großflughäfen, Einkaufszentren, Messegesellschaften, internationale Spitzenhotels, Kommunen und Privatunternehmen. Wir haben einen Dauerparkerstamm in mittlerer fünfstelliger Größenordnung, verfolgen eine ehrgeizige Wachstumsstrategie und suchen Sie möglichst ab sofort zur Verstärkung unserer Vertriebsmannschaft als:

Key Account Manager / Telefon-Verkäufer (w/m)

Es ist Ihre Aufgabe, unsere wichtige Kundengruppe der Dauerstellplatzmieter eigenständig vertrieblich zu betreuen und zu entwickeln. Sie betreiben Telefonakquise in Bestands- und Neukundenpotenzialen und arbeiten eng mit dem Marketing, dem Customer Service und den Standortverantwortlichen zusammen. Sie sind beteiligt an der Entwicklung einer Systematik für den telefonischen Vertrieb, erarbeiten die erforderlichen organisatorischen und systemischen Konzepte und setzen diese gemeinsam mit unserer IT und dem APCOA Sales Development um.

Von unserem Standort Stuttgart aus sind Sie verantwortlich für Sicherung und Ausbau des Umsatz- und Mengenwachstums im definierten Kundensegment sowie für die Überwachung, Steuerung und Verbesserung der Kundenprofitabilität im Portfolio durch den Abschluss von standardisierten und / oder individuellen Tarifen unter Einhaltung der Commercial Policy. Perspektivisch schließen Sie Rahmenverträge mit nationalen Großkunden ab.

Hierbei unterbreiten Sie Angebote an unsere Kunden und vereinbaren und koordinieren ggf. die Termine für die vertriebliche Regionalorganisation. Darüber hinaus pflegen Sie unsere relevanten Kundendatenbanken. Zusätzlich betreiben Sie die operative Vorbereitung und Durchführung von relevanten Marketing-Kampagnen sowie Adressrecherchen. Die gezielte aktive, telefonische Ansprache von Neukunden (privat und geschäftlich) und die Ansprache von Kunden nach einer Vertragskündigung mit dem Ziel einer Fortführung sind Teil Ihres Tagesgeschäfts.

Nach einer abgeschlossenen kaufmännischen Berufsausbildung oder einem Hochschulstudium haben Sie 4-6 Jahre relevante berufliche Erfahrung im Bereich Key Account Management / Telefon-Akquise und evtl. erste Führungserfahrung gesammelt. Sie haben sehr gute Office-Kenntnisse, sind kommunikativ und haben rhetorisches und diplomatisches Geschick.

Wenn Sie selbstständig und hoch engagiert sind, wenn Sie auch konzeptionell denken können und über Gestaltungskraft verfügen, wenn Sie kommunikativ stark sind und darüber hinaus solide Englisch-Kenntnisse mitbringen, möchten wir Sie gern kennen lernen. Neben einer dynamischen Arbeitsumgebung in einem jungen Team erwartet Sie eine attraktive Vergütung mit erfolgsabhängigen Anteilen. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

APCOA Autoparking GmbH

Personalabteilung · Postfach 23 04 63 · 70624 Stuttgart-Flughafen